

YENİ GİRİŐİMCİLER
İÇİN
SATIŞ OTOMATI
İŞLETMECİLİĞİ
REFERANS EL KİTABI

RULOMATİK®

Sunuş

Değerli Girişimci,

Otomatsan olarak, geliştirdiğimiz stratejiler doğrultusunda yaptığımız doğru hamlelerle bir dünya şirketine dönüşüyoruz ve uluslararası platformlara da taşıdığımız pek çok başarı elde ettik. Otomatsan gelecek odaklı düşünürken çitayı her zaman daha yükseğe koymayı misyon edinmiştir. Ticari faaliyetlerinde de, proaktif, içgörülü yaklaşımlarla makro trendleri, toplumsal psikolojiyi ve zamanın ruhunu iyi takip ederken, doğru projeler ve iletişim tonuyla çağın hep önünde olmayı hedefliyoruz.

Liderliğimizi her geçen gün pekiştirdiğimiz ve dünya hızında değiştiğimiz bu dönemde, marka yatırımlarımıza ve çalışmalarımıza da kaçınılmaz olarak ağırlık vermiş durumdayız.

Elinizdeki Satış Otomatı İşletmeciliği Referans El Kitabı, yatırımcılar için ticari kazanç yol haritası belirlemede ihtiyaç olan sürekli kazanç imkanı sağlayan otomat işletmeciliği kullanım kurallarını ortaya koymaktadır. Bu çalışmayla amacımız,

Satış otomatı sektörüne yatırımınızın istikrarlı , sistematik ve otomatize kazanç sağlayacak bir mimariyle kullanılmasını sağlamaktır.

Satış otomatı işletmeciliği referans el kitabında göreceğiniz kuralları ve uygulama örneklerini, hem şirketlerimizden hem de iş ortaklarımızdan görüş alarak titizlikle oluşturduk. Tabi ki asıl önemli olan Satış otomatı işletmeciliği referans el kitabının kalitesi kadar, doğru uygulanması ve sürekli olarak kullanılan bir başvuru kitabına dönüşmesidir. Dikkatinize sunduğumuz referans el kitabını zaman ayırarak incelemenizi, ihtiyaç duyduğunuz her an bizlerle temasa geçmenizi rica ederiz.

Saygılarımızla,



İÇİNDEKİLER

AÇILIŞ NOTU - SUNUŞ

..... 3

GEÇMİŞTEN GÜNÜMÜZE SATIŞ OTOMATI

..... 4

ÜRETİCİ OTOMATSAN HAKKINDA

..... 5

SATIŞ OTOMATI İŞLETMECİLİĞİ

..... 8

GENEL MALİYETLER

..... 9

SATIŞ OTOMATLARI İÇİN DOĞRU YER SEÇİMİ

..... 10

SATIŞ OTOMAT ÇEŞİTLERİ

..... 12

DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR

..... 14

KAPANIŞ

15

İlk Satış Otomatı ve İlerleme

Eski bir matematikçi olan “Hero of Alexandria”nın eski tapınaklara su dağıtmak için jeton ile çalışan bir sistem

kullandığı düşünülürse, satış otomatlarının tarihinin milattan önce 215 yıllarına kadar dayandığı söylenebilir. Yakın geçmişte, 1888’li yıllardan sonrasına bakıldığında “Thomas Adams of Newyork” şirketinin tren istasyonlarında Tutti Frutti sakız makinalarının kullanması, günümüz insanların alışveriş alışkanlıkları için devrim niteliğinde olmuştur. Satış otomatı endüstrisi sadece Amerika’da 30 milyar dolarlık bir ekonomik hacime sahip bir sektördür. Günümüzde insanlar artık neredeyse düşünebildikleri her şeyi bu makinalardan temin edebiliyorlar. Süregelen satış otomatı ürünlerinin dışında, artık insanlar elektronik cihazlardan ilaca kadar her türlü ihtiyaçlarını Otomatik Satış Makinelerinden sağlayabilmektedirler. Teknolojinin gelişmesi ve internet kullanımının yaygınlaşması ile birlikte satış otomatlarının kullanılması vazgeçilmez bir kazanç yöntemi olmuştur. Satış otomatı işletmecileri diğer iş kollarına kıyasla büyük bir avantaj ve kazanç kapısını aralamaktadırlar.

Diğer bilinen satış yöntemleriyle kıyaslandığında Satış Otomatı İşletmeciliği tamamen nakit, sürekli ve öngörülebilir bir gelir kaynağı sağlamaktadır. Satış otomatları işletmeciliğini yapan kuruluşlar, müşterilerine ürünlerin toptan alımını gerektirmeden çok çeşitli ürünlerin modern ve hijyenik biçimde temini olanağını sunmaktadırlar. Bunun yanı sıra bazı Satış Otomatı ithalatçıları aynı zamanda distribütör firma rollerini üstlenmektedir. Böylelikle hem kendi çalıştırdığı Satış Otomatlarını uygun fiyatla satın alabilmekte hem de sahip olduğu Satış Otomatlarının satış potansiyellerini değerlendirerek karlarını maksimize etmektedirler. Uluslar arası kalite normlarına uygun (CE) sertifikalı üretilen otomatik satış makineleri uzun yıllar kullanılacak ve tabiatı ile bakım ve parça değişimi gerektirmeyen makinelerdir.



Bir ülkede ticari bir konu popüler olunca herkes o konuya adeta hücum etmektedir. Bakıyoruz dün 1 tane olan süpermarket , bugün aynı bölgede 3 tane ya da eskiden 1 tane olan emlak ofisi şimdi 3 tane...

Bu örnekleri çoğaltmak mümkün.

Ancak bireylerin ihtiyaç duyduğunu ürünü direkt sunmak ve alternatifsiz olmak sürekli kazancı beraberinde getirmektedir.

Otomatsan 2011 yılında bağlı olduğu Anadolu bilişim grup şirketleri içerisinde kurulmuştur. Otomatsan ileri teknoloji üreten, bu üretimde yaklaşık 3 milyon Euro' lık bir yatırımla tam otomatik satış otomatı fabrikasını kurmuştur. Satış otomatı üretimine PCT aracılığıyla uluslararası patent / korunma haklarını alarak başlamıştır. Önümüzdeki yıllık planda, oluşturduğumuz projeler ve stratejik plan ile Otomatsan'a ait ticari marka olan Rulomatik bir "Dünya Markası" olacaktır.

Uluslararası üretim korunma haklarını alındıktan sonra 2015 yılında öncelikle, arabalarını yıkayan sürücülerin ilk ihtiyaç duyduğu araba kurulama havlusunun otomatik satışını yapan satış otomatı ARM tabanlı st32 mikroişlemci prototipi üretilerek CNR Expo / İstanbul lokasyonunda yerli kamuoyu ile paylaşmıştır.

Yan tarafta yer alan resimlerde Rulomatik ARM tabanlı st32 mikroişlemci prototipi görülmektedir.



Otomatsan Satış Otomatları konusunda dünyadaki en son yeniliklere adapte, kendi ana kartını ve parçalarını kendi üretebilen, saç halinde giren metalin, yüksek teknoloji ürünü olarak çıktığı üretim tesisine sahip olan Otomatsan, mdb-executive çalışabilen, en yüksek performanstaki mikroişlemci seçimleri ile temassız kredi kartı, kağıt para, bozuk para, personel kartlarıyla, akıllı kartlar ile çalışabilen cihazlar üretmektedir.

Uluslararası Paten haklarına sahip olduğu inovatif ürün seçenekleri günümüzde;

Araba kurulum havlusu veren satış otomatları,

Araba içi renkli ve parfümlü oto paspas veren satış otomatları,

Kurulanma havlusu veren satış otomatları,

Plaj havlusu veren satış otomatları,

İbadethaneler için ihtiyaç duyulan ürünleri veren satış otomatları,

Otomatik çorap satışı yapan otomatları,

Spor salonlarında kullanılmak üzere özel sporcu havlusu veren satış otomatları ve satış otomatlarında yer alan iç hazne / sarf malzemeleri gibi geniş üretim kapasitesinden oluşur.

Arkasında üretim tecrübesi olan Kalite, Ekonomi ve Satış Sonrası Hizmetini bir arada bulabilecek, teknik eleman istihdam derdini düşünmeden, Rulomatik satış otomatları filonuzu kurup, sürekli ve istikrarlı kazanç sağlamaya başlayacaksınız.





GELECEKTE
RULOMATİK,
RULOMATİK'TE
GELECEK VAR.

SATIŞ OTOMATI İŞLETMECİLİĞİ

Öncelikle; Satış otomatı büyümekte olan bir sektör olduğu için, işletmecilik anlamında geniş bir pazar payına sahip olması, işçi maliyeti olmaması, yatırım maliyeti diğer işletmelere nazaran gelir / kazanç baz alındığında daha düşük olması, sürekli nakit akışı sağlaması, elektrik tüketiminin ekonomik olmasıdır.

Konuşlandığınız ilk günden itibaren kazanç sağlamaya başlarsınız

Bazı işlerin kâra geçmesi yıllar sürerken satış otomatı işinde birkaç ay içinde kara geçebilirsiniz. Yerleri seçtikten ve rotanızı belirledikten sonra istikrarlı bir biçimde gelir elde etmeye başlarsınız. Satış otomatını ürünlerle doldurulup kullanıma hazır hale geldiği andan itibaren daha fazla bir yatırım yapma gereği olmaksızın satış otomatınız para kazanmaya başlar. Ancak ne kadar kazanacağınız makine sayısına bağlıdır. Otomat işletmeciliğinin başka bir avantajı ise, çok az sayıda iş kolunda olan ileriye dönük öngörülebilir istikrarlı gelir ve nakit akışı sağlamasıdır.

Satış otomatları büyük çapta işten çıkartmaların yaşandığı ekonomik buhran dönemleri hariç, kriz dönemlerinden ve ekonomik daralmalardan pek etkilenmezler. Böylelikle yaptığınız yatırımın ne kadar süre içerisinde kar etmeye başlayacağını kestirebilir işinizi büyütmenin planlarını daha sağlam verilere dayanarak yapabilirsiniz.

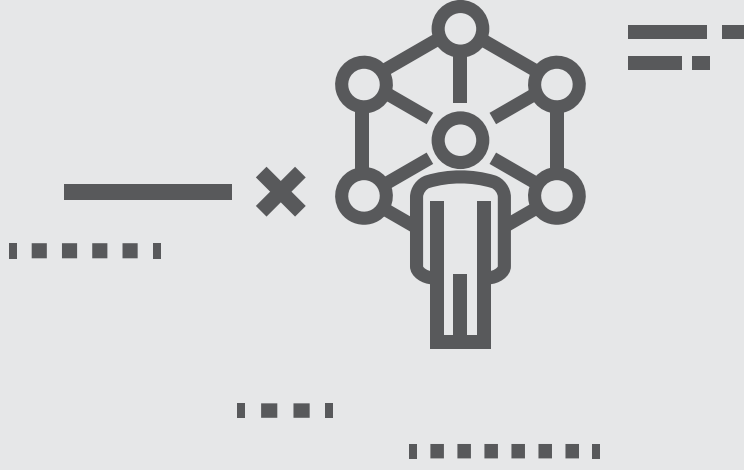
Her bir satış otomatınız 7 Gün 24 Saat, Gece ve Gündüz açık iş yerinizdir!

Hiç kuşkusuz satış otomatlarına çalışma saatleri bakımından kıyaslandığında bir günde normal bir satış elemanından, daha fazla saat çalışabilme özelliği vardır. Satış otomatınız sizin için bütün bir yıl hiç ara vermeden 7/24 çalışan ücretsiz bir satış elemanıdır. Otomatik satış makinelerinin aylık ortalama kazancı kurulup çalıştırılmaya başladıktan kısa bir süre sonra öngörülebilir hale gelmektedir.

Başka bir avantajı ise satış otomatlarının sahibi, cihazı hizmete sunmaya başladıktan sonra satış istatistiklerini inceleyerek sonraki aylar da elde edilebilecek ortalama geliri önceden tahmin edebilmektedir. Akıllıca seçilmiş bir lokasyonda çok düşük işletme maliyetleri ile çalışacak satış otomatları yaptığınız yatırımı en kısa süre geri kazanacaktır ve istikrarlı bir gelir kaynağı oluşturacaktır. Satış otomatı işletmeciliğinden elde edebileceğiniz kazanç Satış Otomatı filonuzun büyüklüğü ile yakından ilişkilidir.

GENEL MALİYETLER

Sabit yatırım maliyetlerinin diğer işletme türlerine göre oransal olarak çok daha az olmasının yanında aynı zamanda daha rahat ve sorunsuz bir iştir. Satış makinelerinin genel takibinin öğrenilmesi durumunda fazladan işçi çalıştırmanıza gerek olmayacaktır. Bu sayede muayyen büyüklüklere ulaşınca kadar işçi maaşı, sigorta giderleri gibi birçok ilave sorunu düşünmek zorunluluğunuz ortadan kalkacaktır. Doğru yerde konumlandırılmış satış otomatları size reklam yapmanızı gerektirmeden işinizi sürdürebilme olanağı sağlar.



Gelecekte satış otomatı işinde elde edeceğiniz tecrübeyle, hızla büyüyen işinizi otomatik kontrol edeceksiniz. Bu tip operasyonel deneyimler karlılığınızı artıracaktır.

Maliyet kalemleri ise Satış otomatı cihaz yatırımları, ulaşım, lokasyon tespiti vb. genel giderler ile satışını gerçekleştireceğiniz ürünlerin temini ve var ise eleman giderleri gibi unsurlar olacaktır. Unutulmaması gereken bir diğer konuda özellikle satış otomatlarının taşınıp yer değiştirmesinde karşılaşılabilecek zorluklar ve yüklenilebilecek maliyetlerdir. Bu iş için gerekli donanım ve taşıma araçları ile işçilik giderleri göz ardı edilmemeli ve yer seçimine çok dikkat edilmelidir.

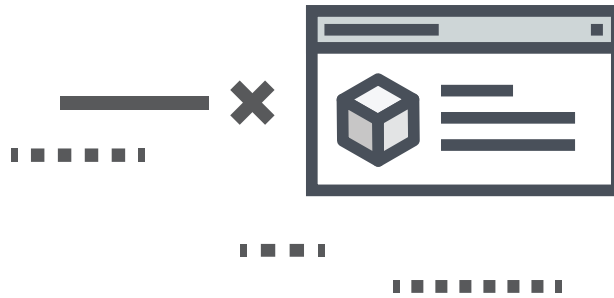
SATIŞ OTOMATLARI İÇİN DOĞRU YERİ SEÇİM NASIL YAPILIR

Akıllıca seçilmiş bir lokasyon da çok düşük işletme maliyetleri ile çalışacak satış otomatlarınız yaptığınız yatırımı en kısa süre geri kazanacaktır ve istikrarlı bir gelir kaynağı oluşturacaktır. İlk etapta doğru yer seçimi için çok yoğun yerlerin bilgisi, yoğun yerlerin bilgisi ve normal yerlerin bilgisi listesini çıkartmanız faydalı olacaktır. pek çok farklı metod kullanabileceğiniz gibi, satış otomatı üreticisinden de ticari oryantasyon eğitim yardımı almayı da deneyebilirsiniz. Doğru yer seçimi daha çok kazandıracak gibi cihazların sık sık yer değiştirmesinin önüne geçecek ve karlılığınızı artıracaktır.

Gözlemlene sonucu analiz etmek önemlidir.

Operasyon alanınız içinde ticari çalışmalarınızı yürüteceğiniz satış otomatlarınızı yerleştirme kararı vermeden önce cihazın yerleştirebileceği yerlerin potansiyel müşteri trafiğini takip etmeniz veya profesyonel şirketlerden yardım alınması gerekebilir. Cihazları yerleştireceğiniz noktaları dolaşarak, gözlemleyerek belirlemek daha doğru olanıdır. Çok daha hızlı bir sürede iyi bir lokasyon bulursunuz, yetkili kişi veya organizasyonlara ulaşmanız çok daha kolaylaşır. Bu sayede çok daha çabuk bir sürüde satış otomatınız sizin için para kazanmaya başlar. Operasyon alanınız içerisinde satış otomatlarınızı yerleştirebileceğiniz binlerce lokasyon bulunacaktır!..

Çeşitli yerlerle yazışmaya geçmeniz daha iyi bir yer bulmanızda yardımcı olmanın yanı sıra operasyon alanınız konusunda fikir sahibi olmanızda da yardımcı olur. Hizmet kalitesini yükseltmek isteyen lokasyonlar genellikle sizinle uzun yıllar boyu sürdürülebilecek bir ilişki geliştirmeye çalışırlar. Satış otomatı işletmeciliğinden daha çok kazanmak için genellikle ziyaretçisi fazla olan karlı satış otomatlarının çalışma alanlarına en iyi hizmeti sunarak filonuzu genişletmek daha mantıklı olacaktır.



SATIŞ OTOMATI YERLEŐTİRİLECEK YERİN İNCELENMESİ

Satış otomatı cihazının yerleőtirilmesi bilgisi öncesinde siz veya sizin temsilcinizin fiziksel olarak monte edilecek cihazın yerini gözle kontrol edilmesi çok önemlidir. Bu sayede satış otomatın çevresindeki ziyaretçi trafiği anlaşılacağı gibi satış otomatının görünebilirliği de dahi iyi bir şekilde belirlenmiő olacaktır. Birçok satış otomatı sahibi yeni bir yer belirlemeden önce araba ile çevreyi gezerek çevre konusunda daha ayrıntılı bir fikir edinmeye çalışmalarının yanı sıra cihazı yerleőtireceęi çevrede anket yaparak hem doğru noktayı hem de müőterilerin başkaca ihtiyaç duyduğu ürünleri tespit etmeye çalışırlar.

Bu işte çok tecrübeli satış otomatı sahipleri bile bazen buldukları yeni yerlerden çok fazla kar edemeyebilirler. Çünkü piyasada çok değişik nedenlerden ve kontrol edilemeyen sebeplerden dolayı bulunmuş olan yerin durumu, ziyaretçi trafiği vb. değişebilir. Bu sebeple satış otomatı sahipleri daima otomatların yeri ve durumunu kontrol etmek zorundadır. Bazen değişen koşullara ayak uydurmak için satış otomatı başka bir noktaya taşınabilmektedir. Her zaman kalabalık yer – doğru yer olmayabilir. Önemölan “Alternatifsiz” olabilmektir. Satış otomatlarını kaliteli satın alabilirsiniz ancak içindeki ürünü de kaliteli seçtiğinizde müőteriniz daha mutlu olacak, satış otomatı satıőlarınız daha hızlı artacaktır.

Otomatın konulacağı yerde güvenlik kamerası olması (CCTV) tercih edilmelidir. Satış otomatları günün her saati yüksek cirolara ulaőtıęı için gerekli önlemler sıkıca alınmalıdır.



SATIŞ OTOMATI TÜRLERİ/ÇEŞİTLERİ

Satış otomatlarının amacı bir satıcı çalıştırmadan veya aracılığı devreden çıkararak müşteriye ürün ve hizmet sunmaktır. Günümüzde hemen her şey satış otomatlarıyla satılabilmektedir. (her türlü kutu içecekler, sakız, araba kurulama bezi,atıştırma malıkları, istakoz,plaj havlusu, otomobil paspası, futbol topu, bisküvi, oyuncak, çorap, sıcak ve soğuk kahve, elektronik cihaz, sigara, hijyenik ürünler, soslu sandviç, ekmeğe hatta pizza bile satılabilmektedir.)

Ürün Satış otomatlarında kondom ve hijyenik ped satan makinalar küçük ve muhtelif amaçlı otomatları bir tarafa bırakır ise yaygın olarak kullanılmakta olan 4 ayrı kategoride ele alınabilir.

1- İçecek Satış Otomatları

Bu tür satış otomatlarında hem sıcak hem de soğuk içecekler aynı anda satılabilmektedir. Bu tür satış otomatlarında değişik ürünler için ayrı sıcaklık bölümleri bulunmaktadır.

2-Yiyecek Satış Otomatları

Bu tür satış otomatlarında paketinden açılıp yenilmeye hazır şekilde olan yiyecek ,atıştırma malıkları satılabilmektedir. Bu tür satış otomatlarının sürekli bakıma gereksinimi vardır.

3-Tek Kullanımlık Ürünlerin Satış Otomatları

Bu tür satış otomatlarında saklama koşulu gerektirmeyen bireylerin ihtiyaç duyduğu ürünlerin pratik olarak sunulup hazır şekilde satılabilmektedir. Her yerde bulunamayan ürünlerin ekonomik satışını yaparlar.

4- Hizmet Veren Satış Otomatları

Bu tür satış otomatlarından hizmet satın alınabilmektedir. Örneğin, masaj koltuğu satış otomati. Oyuncak otomatları da hizmet veren satış otomati kategorisinde değerlendirilmektedir. Hizmete sunulduktan sonra bu tür satış otomatlarında kısa sürede cihaz defarmasyonu görülmektedir.

SATIŞ OTOMATI ÜRETİCİSİNE ULAŞMAK

Küresel üretim haklarına ve üreticiliğini yaptığı satış otomatlarının uluslararası patent haklarına sahip güvenilir satış otomatı üreticisini bulmak bu iş kolunda uzun dönemde başarıda kilit faktördür. Bu konuda araştırma yapmak gereklidir üretici ile aranızdaki aracı şirketi devre dışı bırakabilirsiniz. Bu sayede satış otomatlarınızı hem daha ucuza satın alabilir hem de satış otomatı filonuzun ihtiyaç duyabileceği satış sonrası servis hizmeti ile güvende olmasını sağlayacaktır.

Ülkenizdeki satış otomat üreticileri ve distribütörlerini ziyaret ederek incelemelerinize başlayabilirsiniz. Piyasada çok değişik tip ve kapasitede satış otomatları olduğundan ancak iyi bir araştırma sonrasında sizin için en doğru ürün ve tedarikçiye ulaşabilirsiniz. Otomatik satış makineleri elektro mekanik donanıma sahip olup direkt olarak müşterilerce kullanılan makineler olduklarından zaman içerisinde parça değişimi ve bakım gibi ihtiyaçlar oluşabilecektir.

Bu ihtiyaçlara en hızlı ve ekonomik çözümleri sağlayacak ve satış otomat filonuzun sürekli faal olarak çalışmasını sağlamak birinci önceliğiniz olmalıdır. Bu öncelikler düşünüldüğünde tüm ihtiyaçlarınıza tek bir adresten çözüm sunabilecek güvenilir üreticiler ile çalışmak avantajınıza olacaktır ve işletme maliyetleriniz önemli ölçüde azalacaktır. Sürekli parça ve servis temin edebilme olanağına sahip olmanız cihazlarınızın uzun yıllar çalışacağı ve depolarda atıl hale gelmeyeceği anlamına gelmektedir.

Araştırma ve İletişim

Satış otomatlarınız istediğiniz özellikleri veya ülkenize uygunluk bildirdesini içeren bir e-posta hazırlayıp üreticilere yollayınız. Bütün firmaların size cevap vermesini bekleyerek cevap vermeyen firmaları telefonla arayıp e-malinizi alıp almadıklarını öğrenebilirsiniz. Aldığınız cevapları iyi bir şekilde değerlendirerek kendinize en uygun satış otomatını seçebilirsiniz. Bulduğunuz bir kaç iyi ürünü çalışır vaziyette görmek ve üreticisini tanımak üzere ilgili firmaya ait teşhir bölümünü ziyaret etmeniz gereklidir, karar sürecinizde çok faydalı olacaktır. Bazı prestijli üreticiler müşterilerine fabrikalarında Teknik temel oryantasyon eğitimi, ve Ticari faaliyetlerin içeriği oryantasyon eğitimleri sunarlar. Satış Otomatı işletmeciliği yapar iken gereksinim duyacağınız temel teknik bilgiler ve cihazlarınıza ilişkin özellikleri iyi anlayarak doğru montaj yeri seçimi gibi hususlarda bilgi sahibi olmanız açısından alacağınız Teknik temel ve Ticari faaliyetlerin içeriği oryantasyon eğitimleri sizler için çok değerli olacaktır.

SATIŞ OTOMATI İŞLETMELİĞİNDE DİKKAT EDİLMESİ GEREKEN HUSUSLAR

Bundan önceki tüm vurgulanan noktaların yanı sıra satış otomatı işletmeciliğinde diğer bütün mesleklerde olduğu gibi dikkat edilmesi gereken bazı önemli hususlar vardır.

☀ Kendi bölgenizdeki satış otomatı işindeki tecrübeli kişilerden alacağınız tavsiyeler size yarardan çok zarar verebilir. Bilgi aldığınız kişi sizin kendisine olası rakip olacağınızı düşüneneğinden size doğru tavsiyelerde bulunmayabilir. Bu yüzden doğru değerlendirmelerde bulunmak üzere daha fazla araştırma yapmanız yerinde olacaktır. Satış Otomatı İşletmeciliği modern ve karlı bir iş kolu olup binlerce başarılı örneği bütün dünyada muhtelif sayıda otomattan oluşan filolar ile faaliyet sürdürmektedir. Kazanç beklentileriniz ile paralel ve Yeterli sayıda otomattan oluşan bir filo oluşturun.

☀ Satış otomatı işletmeciliğinde küçük adetler ile başlamak olası olduğu gibi bunun bazı olumsuzlukları bulunmaktadır. Cihaz sayıca az ve yanlış lokasyonlara kurulumu yapıldığında kazanç düşük olacağından birkaç cihaz için ürün doldurma temizlik kontrol vb. işler zor ve yoldırıcı gelebilir çünkü toplam kazanç tatmin edici olmaktan uzak olabilecektir. Ancak bir kişinin 7 km² içinde yaklaşık 20-25 adet satış otomatına kolayca servis verebileceği düşünülür ise bu işten kazanmak istediğiniz miktar ile orantılı bir otomat filosu ile iş yapmanız gerektiğini ifade etmek yanlış olmayacaktır.

☀ Üreticiden direkt olarak alacağınız yeni makine size çok daha fazla kazanç sağlayacaktır.

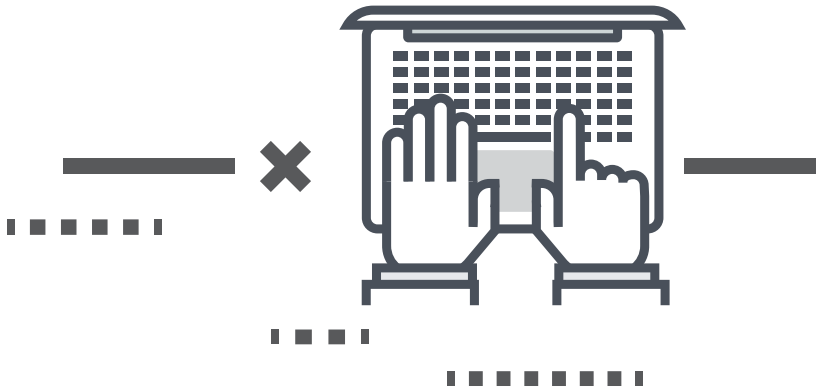
☀ Kalabalık yerlerin çekiciliğine kapılıp size çok uzak yerlerde satış otomatınızı konumlandırmayınız. Satış otomatına yapacağınız periyodik ziyaretlerdeki para ve zaman kayıplarının yerine size daha yakın yerlerde konumlandıracağınız daha az kazanç sağlayan otomatlar size daha fazla kazanç sağlayabilirler.

☀ Ülkesinde satış otomatı bayiliği/distribütörlüğü olan şirketler bu otomatlara yapılan periyodik ziyaretleri yapmak için en kısa yolun planlanması zaman ve para kazandıracığını bilirler. İyi yapılmayan bir periyodik ziyaret planı nedeniyle satış otomatlarındaki bitmiş ürünlerin zamanında yerine koyulamaması nedeniyle satış kayıpları yaşanacağı aşikârdır.

☀ Satış otomatınızı dolu ve temiz tutun.

☀ Otomatınız çalışmaya başladığı zaman artık sizin çalışan işçiniz gibidir. Otomatlarınızı temiz ve dolu tutmanız, çalışanlarınızla ilgileniyormuşçasına önemlidir. Satış otomatınızda ürününüz olduğu sürece satış yapabileceğiniz aşikârdır.

☀ Satış otomatınızı koyacağınız yer ile yapacağınız anlaşma metnini iyi okuyun.Yaptığınız anlaşmada gerekli hassasiyet göstermezseniz anlaşmanın bitim tarihinde büyük bir sürprizle karşılaşabilirsiniz. Satış otomatının kime ait olduğunun, anlaşmanın hangi tarihte son bulacağı, anlaşmayı bitmeden önce sözleşmenin fes edilip edilemeyeceği, kişi ya da kurumun size karşı yükümlülükleri tam ve kesin olarak belirtmekte her zaman yarar vardır. Artık bulunduğunuz bölgede satış otomatı sektöründe kendi işinizin patronu olabilirsiniz. **SİZ UYURKEN BİLE ARI GİBİ ÇALIŞACAK, TELEFONDAN, TABLETTEN, BİLGİSAYARDAN SATIŞ KONTROLÜNÜ, TAKİBİNİ UZAKTAN KONTROL EDEBİLECEĞİNİZ BİR SATIŞ OTOMATI FİLONUZ OLUYOR.**



Dayanışma

İnsanlar ve ilişkiler yaptığımız işin merkezini oluşturur.

Ortaklarımızla, dağıtıcılarımızla, küresel aktörlerle olan bağımız ve onlarla gerçekleştirdiğimiz ekip çalışması bizim için yaşamsal öneme sahiptir.

Dayanışmaya inanırız. Hem Türkiye'yle hem de bütün dünyayla...

Paylaş!

OTOMATSAN

www.otomatsangrubu.com

contact@rulomatik.com

www.rulomatik.com

YASAL UYARI

Bayilik bilgilendirme dokümanı Otomatsan (RULOMATİK) tarafından hazırlanmıştır. Bu dokümanda yer alan ve eksiksiz olma vasfını taşımayan tüm bilgiler ve görümler temin edilmiş ve bu dokümanın amacı için bağımsız olarak doğrulanmamıştır. Bu doküman sadece bilgilendirme amacıyla hazırlanmış olup herhangi bir amaç vb. kararı için temel oluşturma amacı taşımaz. Bu dokümanda yer alan bilgiler herhangi hisselerinin satımına ait herhangi bir teklif veya teklifin bir parçasını veya bu tür bir satış sürecine davet teşkil etmez ve bu yayımlanması ile bu tür bir yasal ilişki kurulmuş sayılmaz. Hazırlanma zamanı itibarıyla yer alan tüm bilgiler ve ilişkili belgelerin doğru olduğuna inanılmakta olup bilgiler iyi niyetli açıklanmış ve güvenilir kaynaklara dayanmaktadır. Ancak Rulomatik bu bilgilere ilişkin olarak herhangi bir beyan, garanti veya taahhütte bulunmamaktadır. Buna uygun olarak Rulomatik'in hiç bir şirketi veya onların yönetim kurulu üyeleri, danışmanları, veya çalışanları bu doküman kapsamında iletilen herhangi bir bilgi ya da iletişimden veya bu dokümanda yer alan bilgilere dayanan veya yer almayan bir bilgi neticesinde bir kişi nin doğru-dan veya dolaylı olarak uğrayacağı kayıp ve zarardan sorumlu değildir.

